**项目描述**

***《项目》演示文件附件***

2015年

**附件No1**

**“Energiya Optimum”有限责任公司—共同生产交流电压优化装置。**

|  |  |
| --- | --- |
| 公司名称—项目发起人 | “Energiya Optimum”有限责任公司 |
| 项目名称和项目目的描述 | 名称：“建立电力设备生产线以提高0.4千伏电网中电能质量。”  投资项目的目的是：   * 组织电力设备生产线的生产以提高0.4千伏电网中电能质量，为了向企业、组织机构、多住宅和私人房屋的供电； * 根据中国市场需求研究新设备模型。   主要产品：  为220V/380V容量从15kvA到420kvA单相和三相电网使用的能量消耗优化装置。  主要功能：在输出电网中在该区间外电压输出时在目标对象内部电网内使电压额定化（保持在正常允许值范围内）。 |
| 项目实施国家和地点 | 中国 |
| 外国合作伙伴（如果有的话） | 没有 |
| 知识产权保护水平 | 内置软件的版权 |
| 预期支持措施 | 为建立俄中合资企业寻找合作伙伴 |
| 项目实施时间 | 生产启动时间：自企业组建之时起3个月（在合作伙伴方拥有租地或现成的场地时）。 |
| 项目当前状态 | 创办生产活动的类似项目已经在沃洛格达市实施。 |
| 项目主要阶段 | 1. 需找中国方面合作伙伴并注册合资企业。 2. 带着生成订单的目的进行市场调研。 3. 租用（建设）生产场地。 4. 采购并安装生产设备。 5. 寻找合作伙伴，订立标准配件供应合同并生产非标准设备组件。 6. 签订供应设备的合同和制定生产方案。 7. 在生产方案范围内启动生产。 |
| 项目估值： | 3000万卢布 |
| 项目融资 | 开始阶段：合资企业创始人的自有资金。  在有必要扩大生产时：增加股本或根据供货合同贷款。 |
| 在项目实施过程中可能存在的风险 | 在产品没有竞争力的情况下，对产品需求不足。 |
| 项目领导人联系方式： | “Energiya Optimum”有限责任公司经理：  杜博夫·谢尔盖·列昂尼多维奇 莫斯科，沃洛克兰姆大道，1幢1号 电话：+7(499) 340-39-00 传真：+7(499) 426-06-68 [sergejj2008@inbox.ru](https://e.mail.ru/compose/?mailto=mailto%3asergejj2008@inbox.ru) |

**附件No2**

**“Plasma-Pro” 有限责任公司—污水处理技术工业化**

|  |  |
| --- | --- |
| 公司名称—项目发起人 | “Plasma-Pro” 有限责任公司  斯科尔科沃基金会入驻企业 |
| 项目名称和项目目的描述 | 放电等离子体化学污水处理系统  目的：在降低能耗和无二次水污染时提高复合污染物中污水处理效率 |
| 项目实施国家和地点 | 俄罗斯，萨拉托夫/莫斯科 |
| 外国合作伙伴（如果有的话） | 没有 |
| 知识产权保护水平 | 获得方法和有效模型的俄罗斯专利 专利合作条约申请已经进入到国家阶段（欧洲，韩国，印度、日本、中国） |
| 预期支持措施 | 为中国和俄罗斯创新工业化，在吸引项目战略合作伙伴方面进行协助。信息及法律伴随服务 |
| 项目实施时间 | 2015-2020 |
| 项目当前状态 | 已经建成1千瓦装置模型并经过了测试。对生物化学混合物进行了污水处理装置实验。制成并实验了现代化反应器。研制了脉冲电源和发电器的结构，保证最小化。 |
| 项目主要阶段 | “原型”阶段，第一阶段：建立并试验原型，市场营销活动（11-13个月）  第二阶段：技术调整，测试并证明原型和技术，市场营销活动（9-11个月） |
| 项目价值 | 6720万美元 /36.96亿卢布 （特许使用）--全球市场 |
| 项目融资 | 目前已经有投资：960万卢布  为实施“原型”阶段需要投资：3730万卢布，施工周期：20-24个月 |
| 在项目实施过程中可能存在的风险 | 在市场中大型垄断企业和中型玩家之间不正当竞争的可能性 |
| 项目负责人联系方式： | 阿列克塞·拉夫林  [alavrin@mail.ru](mailto:alavrin@mail.ru)  手机：89873623378  工作电话：(8452) 459523, 459524, 459510 |

**附件No3**

**“Plasma-Conversion”有限责任公司—合成气生产技术工业化。**

|  |  |
| --- | --- |
| 公司名称—项目发起人 | “Plasma-Conversion”有限责任公司  斯科尔科沃基金会入驻企业 |
| 项目名称和项目**目的**描述 | 在微波等离子体喷射下无催化转化甲烷。  目的：为生产合成气的广大行业提供有效轻型技术，通过创新赚钱 |
| 项目实施国家和地点 | 俄罗斯，萨拉托夫/莫斯科 |
| 外国合作伙伴（如果有的话） | 没有 |
| 知识产权保护水平 | 获得方法和有效模型的俄罗斯专利，已向专利合作协定提交申请。 |
| 预期支持措施 | 为中国和俄罗斯创新工业化，在吸引项目战略合作伙伴方面进行协助。信息及法律伴随服务 |
| 项目实施时间 | 2015-2020 |
| 项目当前状态 | 已经建立了一个容量为1千瓦的反应器原型，进行了确认该解决办法效率的科研工作。带着技术的按比例缩放目的，在强力微波源--振动陀螺仪的基础上，正在进行科研工作。按比例缩放已达到80倍。 |
| 项目主要阶段 | “原型”阶段，第一阶段：创建并实验了发应器原型，市场营销活动（11-13个月）  第二阶段：技术调整，测试并证明原型和技术，市场营销活动（9-11个月） |
| 项目价值 | 1.137亿美元 / 62.53亿卢布 （特许使用）—全球市场 |
| 项目融资 | 目前已经有投资：70万卢布  为实施“原型”阶段需要投资：5250万卢布，施工周期：20-24个月 |
| 在项目实施过程中可能存在的风险 | 相对较高资本密集度，在市场中大型垄断企业和中型玩家之间不正当竞争的可能性 |
| 项目负责人联系方式： | 亚历山大·德沃延科  [avdvoenko@gmail.com](mailto:avdvoenko@gmail.com)  手机：89272778953  工作电话：(8452) 459523, 459524, 459510 |

**附件No4**

**“Plasma-SK”有限责任公司—销售航天设备碳涂层技术**

|  |  |
| --- | --- |
| 公司名称—项目发起人 | “Plasma-SK”有限责任公司  斯科尔科沃基金会入驻企业 |
| 项目名称和项目**目的**描述 | 纳米涂层为了抑制通讯卫星微波设备中的“倍增”效果（二次电子发射）\*。  目的：克服已达到的轨道设备强度阀值，技术性保障通讯卫星强度增加1倍，通过创新赚钱  \*可控制技术 |
| 项目实施国家和地点 | 俄罗斯，萨拉托夫/莫斯科 |
| 外国合作伙伴（如果有的话） | 没有 |
| 知识产权保护水平 | 已获得一项俄罗斯专利，获得发放一项俄罗斯专利的决议，2个专利合作条约申请已经进入到国家阶段 |
| 预期支持措施 | 协助吸引有许可的买家在一个地区（中国）使用技术。  交易过程法律服务  信息保障 |
| 项目实施时间 | 2015-2020 |
| 项目当前状态 | 已经建成了试验台并对其进行了试验，在科研工作过程中实验地确认了纳米图层的效果。在实验室制定好了获取纳米级物质及进行纳米涂层的技术方法，已经开始在用户水平试验涂层。 |
| 项目主要阶段 | “原型”阶段，第一阶段：涂层及测量参数成套设备原型的建立及试验（11-13个月）  第二阶段：调整技术，测试并证明原型和技术，市场营销活动（9-11个月） |
| 项目价值 | 3.99亿美元 / 219.45亿卢布 国际市场/7900万美元中国市场（特许使用） |
| 项目融资 | 目前已经有投资：519.7万卢布  天使投资人：20.7万卢布  斯科尔科沃基金会迷你拨款：499万卢布  为实施“原型”阶段需要投资：3790万卢布 |
| 在项目实施过程中可能存在的风险 | 航空技术市场的国家调控，在市场中大型垄断企业和中型玩家之间不正当竞争的可能性。 |
| 项目负责人联系方式： | 亚历山大·德沃延科  [avdvoenko@gmail.com](mailto:avdvoenko@gmail.com)  手机：89272778953  工作电话：(8452) 459523, 459524, 459510 |

**附件No5**

**“i-Cberg Group”有限责任公司—生产隔热脉冲管**

|  |  |
| --- | --- |
| 公司名称—项目发起人 | “i-Cberg Group”有限责任公司  “i-Cberg Group”有限责任公司 |
| 项目名称和项目目的描述 | 项目名称：  —隔热脉冲管  项目描述：  —为俄罗斯广泛行业内各种任务创建高科技产品的生产  项目目的：  —在进口替代国家项目的框架下面向俄罗斯市场输出新产品 |
| 项目实施国家和地点 | 俄罗斯联邦，图拉州 |
| 外国合作伙伴（如果有的话） |  |
| 知识产权保护水平 |  |
| 预期支持措施 |  |
| 项目实施时间 | 12-18个月 |
| 项目当前状态 | 市场调研，  准备商业计划 |
| 项目主要阶段 | —购买技术，  —购买用于生产的设备，  —生产隔热脉冲管 |
| 项目价值 |  |
| 项目融资 | 股权和投资资本 |
| 在项目实施过程中可能存在的风险 |  |
| 项目负责人联系方式： | 阿科皮扬·根纳季·列瓦诺维奇  总经理  工作电话：(495) 135-44-59  手机：8-925-154-56-15  Akopyan.GL@i-cberg.ru |

**附件No6**

**“Laser Solutions”控股公司—基础设施监控系统**

|  |  |
| --- | --- |
| 公司名称—项目发起人 | “Laser Solutions”控股公司 |
| 项目名称和项目目的描述 | 长期基础设施工程纤维光学监控  项目目的：建立合作企业来进行长期基础设施工程（高速铁路轨道，公路，电线和石油天然气管道线）纤维光学监控的下一步研发和使用，以便提高安全水平和工程监控的经济效益。 |
| 项目实施国家和地点 | 俄罗斯/中国 |
| 外国合作伙伴（如果有的话） | - |
| 知识产权保护水平 | 俄罗斯专利，正计划在中国申请专利 |
| 预期支持措施 | 选择合作伙伴，融资 |
| 项目实施时间 | 2016-2018 |
| 项目当前状态 | * 进行各种监控任务使用的专业化纤维光学电缆-传感器的自有生产。 * 研发并生产监控设备； * 已经为不同行业创建了基础软件和工程解决方案。 * 为监控油管干线（俄罗斯天然气工业开放式股份公司），石油天然气钻井（俄罗斯天然气工业石油公司，NOVATEK开放式股份公司）和铁路（俄罗斯铁路开放式股份公司）提供了解决方案，也已经和俄罗斯天然气工业开放式股份公司，俄罗斯天然气工业石油公司，NOVATEK开放式股份公司，亚马尔SPG开放式股份公司，俄罗斯石油公司，俄罗斯铁路开放式股份公司，俄罗斯高速公路国家公司就长期基础设施和石油天然气井工程的监控问题达成新的合作项目。 |
| 项目主要阶段 | 选择合作伙伴，建立合资企业，广泛应用 |
| 项目价值 | 3000万美元 |
| 项目融资 | 2016年—500万美元  2017年—1500万美元  2018年—1000万美元 |
| 在项目实施过程中可能存在的风险 |  |
| 项目负责人联系方式： | 德米特里·谢尔盖·亚历山德罗维奇 总经理  e-mail: dsa-fot@rambler.ru,  电话：+7 985 766 43 57  斯特凡年科·米哈依尔·阿列克谢耶维奇 开发经理 e-mail: mikhail.stefanenko@fot-company.ru，  电话：+7 906 076 90 79 |

**附件No7**

**图拉州发展公司股份公司—“新图拉”地区综合发展**

|  |  |
| --- | --- |
| 公司名称—项目发起人 | 图拉州发展公司股份公司 |
| 项目名称和项目目的描述 | “新图拉”地区综合发展项目  新城区综合发展项目指建设现代化居民区，建设农村房屋和在约1500倾的土地上建设科技园区项目。很重视建设现代社会、 运输和工程基础设施。  项目包括可容纳2740个学生的2个学校，可容纳960个学生的4个幼儿园，体育场，地面停车场。研究了小区绿化系统，在小区内有内部小公园，在主要通道上有绿化带，公共建筑物和设施区域绿化。小区的社会-商务区配置有23层到30层的办公中心和4层到6层的购物办公中心。  项目主要目的：以建立舒适居住环境、创建新工作岗位和发展新生产为目的的地区综合发展 |
| 项目实施国家和地点 | 俄罗斯，图拉州 |
| 外国合作伙伴 | 没有 |
| 知识产权保护水平 |  |
| 预期支持措施 | 关于“新图拉”项目，图拉州政府正在寻求向中国国有和私人建设公司建议共同实施该项目的可能 |
| 项目实施时间 | 2015 |
| 项目当前状态 | 实施“新图拉”项目第一步包括在105公顷面积上建设数个小区。这里将建成80万平方米的住宅。  第一批面积为36000平方米的两幢房子将于2015年落成。到2017年7月1日在“新图拉”计划建成48万平方米的经济适用房。 |
| 项目主要阶段 |  |
| 项目价值 | 3.3亿卢布 （只是基础设施） |
| 项目融资 | 在实施该项目的框架下，发展公司获得了地块的所有权，研究了新居民区的概念和地区规划项目，向该场地引入了所必需的天然气，水和电，现在可提供该地块给建设单位。 |
| 在项目实施过程中可能存在的风险 |  |
| 项目领导人联系方式： | 第一副总经理：  弗拉基米尔·弗拉基米罗维奇·佩丘尔奇克  pechurchik@invest-tula.com  +7 4872 338 008 分机号：202  +7 920 754 98 00 |

**附件No8**

**“图拉州发展集团”股份公司—收费公路**

|  |  |
| --- | --- |
| 公司名称—项目发起人 | “图拉州发展集团”股份公司 |
| 项目名称和项目目的描述 | 建设连接M2“克里米亚”和M4“顿河”公路干线的收费公路  项目的本质包括在图拉州建设连接M2“克里米亚”和M4“顿河”公路干线的一级收费公路，该公路是连接着图拉州两个大型工业中心的“图拉-新莫斯科斯克”公路的翻版。  项目的主要目的：将来建设连接M2“克里米亚”和M4“顿河”公路干线的公路，将在附近区域引发大型物流中心和工业园区的建设，这将吸引额外投资并创建新的工作岗位，将图拉和新莫斯科斯克之间行驶时间缩短到30分钟，提高了汽车运输活动的安全性。  项目保证成为中央联邦管区交通基础设施发展的最有前景的项目之一。 |
| 项目实施国家和地点 | 俄罗斯，图拉州 |
| 外国合作伙伴 | 没有 |
| 知识产权保护水平 |  |
| 预期支持措施 | 为了让潜在投资者评估自己参与到该项目的可能性，可以向他们提供更为详细的信息，包括已经存在的公路的交通流量数据。 |
| 项目实施时间 |  |
| 项目当前状态 | 为项目的实施目前正在积极寻找投资者。 |
| 项目主要阶段 |  |
| 项目价值 | 125亿卢布 |
| 项目融资 | 项目总投资估价为125亿卢布。  计划将在国家-私人伙伴关系原则上进行项目的实施。建议签订特许权协议，根据该协议投资者承担建设和近20-30年使用道路的责任，之后，所有权归为国有。投资者的费用通过在收费路段征收通行费来补偿。 |
| 在项目实施过程中可能存在的风险 |  |
| 项目领导人联系方式： | 第一副总经理：  弗拉基米尔·弗拉基米罗维奇·佩丘尔奇克  pechurchik@invest-tula.com  +7 4872 338 008 分机号：202  +7 920 754 98 00 |

**附件No9**

**“图拉州发展集团”股份公司—“Uzlovaya”工业园**

|  |  |
| --- | --- |
| 公司名称—项目发起人 | **“**图拉州发展集团**”**股份公司 |
| 项目名称和项目目的描述 | 图拉州政府建议中国公司研究在图拉州进行生产本地化的问题。“Uzlovaya”工业园（2500公顷）位于距离莫斯科州100公里处。工业发达的图拉地区南面毗邻莫斯科州，拥有良好的物流、汽车和铁路基础设施，有充足的高技能人才，有培养系统：25所大学，80个职业学校，15个科研中心。  在工业园场地所有必需工程通讯有保障：功率为100毫瓦的电力供应，天然气供应—1.8亿立方米，供水，排水和水处理—13000立方米/昼夜。  园区的锚定投资者是中国汽车联合企业长城汽车。公司建设工厂，在该工厂每年将生产15万辆多功能车。  项目的主要目的：为安置大型生产企业创造良好条件。 |
| 项目实施国家和地点 | 俄罗斯，图拉州 |
| 外国合作伙伴 | 长城汽车联合企业 |
| 知识产权保护水平 |  |
| 预期支持措施 |  |
| 项目实施时间 | 2020年 |
| 项目当前状态 | 基础设施建设 |
| 项目主要阶段 |  |
| 项目价值 | 33亿卢布 （只是基础设施） |
| 项目融资 | 图拉州财政+投资者资金 |
| 在项目实施过程中可能存在的风险 |  |
| 项目领导人联系方式： | 第一副总经理：  弗拉基米尔·弗拉基米罗维奇·佩丘尔奇克  pechurchik@invest-tula.com  +7 4872 338 008 分机号：202  +7 920 754 98 00 |

**附件No10**

**图拉州发展集团”股份公司—Dancing Green娱乐公园**

|  |  |
| --- | --- |
| 公司名称—项目发起人 | 图拉州发展集团”股份公司 |
| 项目名称和项目目的描述 | Dancing Green是一个在图拉州扎奥克区建设娱乐综合体-公园的项目。公司将根据国外大型成功娱乐休闲公园的模式来建造。公园区域包括森林，人工和自然水库。计划建设活动综合体，动物园，体育综合体，宾馆。在项目实施过程中将创造超过1500个长期工作岗位。  用来建设娱乐公园的土地（350多公顷）属于项目发起人和“图拉州发展公司”股份公司的私有财产。  项目的主要目的：发展大城市居民新的休闲方式。 |
| 项目实施国家和地点 | 俄罗斯，图拉州 |
| 外国合作伙伴 | 没有 |
| 知识产权保护水平 |  |
| 预期支持措施 | 关于Dancing Green项目，图拉州政府正在寻求向中国国有和私人投资基金，金融机构，银行和建设企业建议共同实施该项目的可能。 |
| 项目实施时间 | 2017年 |
| 项目当前状态 | 已完成所有概念设计，如：工程、物流、景观、经营概念和大师规划（英国Foster & Partners公司），大型水利工程项目-湖的具体设计。Dancing Green娱乐公园包含在扎奥克区发展总规划里。 |
| 项目主要阶段 |  |
| 项目价值 | 4亿美元 |
| 项目融资 | 投资人资金 |
| 在项目实施过程中可能存在的风险 |  |
| 项目负责人联系方式： | 第一副总经理：  弗拉基米尔·弗拉基米罗维奇·佩丘尔奇克  pechurchik@invest-tula.com  +7 4872 338 008 分机号：202  +7 920 754 98 00 |

**附件No11**

**“SR Systematics Rus”有限责任公司— 在俄罗斯的生产高科技热处理设备的合资企业**

|  |  |
| --- | --- |
| 公司名称—项目发起人 | **“SR Systematics Rus”有限责任公司** |
| 项目名称和项目目的描述 | 在俄罗斯的生产高科技热处理设备并保障国内市场和独联体国家市场需要的合资企业。 |
| 项目实施国家和地点 | 俄罗斯联邦 |
| 外国合作伙伴（如果有的话） | 选择潜在生产企业-合作伙伴的标准：  —拥有ISO生产认证；  —拥有向外国市场供货经验  —所生产设备种类广泛（各行业机械制造企业的封闭要求：航空制造，船舶制造，汽车制造，发动机制造，汽车行业；）  —使用领先世界生产商的组件；  —拥有服务结构部们以保障售后服务包括在俄罗斯供应的部件； |
| 知识产权保护水平 | 没有 |
| 预期支持措施 | 2017年组织生产阶段 |
| 项目实施时间 | 3—4年 |
| 项目当前状态 | SR Systematics Rus有限责任公司，根据其业务方向，形成了研发、实施工程项目及已销往俄罗斯设备服务的工作人员。在莫斯科和萨拉托夫总部的人员 |
| 项目主要阶段 | 2015—2016年 —组织中国生产设备的销售和售后服务，保障备用配件。  2016—2017年 —随着本地化程度程度不断提高，达到70%—80%（到2020年），组织在俄罗斯境内的设备生产和供应配件。 |
| 项目估值： | 合资企业的设计能力，根据销售设备量，百万卢布  1年（2017）— 150-160；  2年（2018）— 230-250；  3年（2019）— 300-350； |
| 项目融资 | 1.5亿卢布 在2年时间内（2016—2017年） |
| 在项目实施过程中可能存在的风险 | —设备的质量和技术规格不符合俄罗斯订货人要求。 |
| 项目领导人联系方式： | 彼得·尼古拉·列昂尼多维奇  +7(985)-233-3593,  petrov@systematics-group.eu |

**附件No12**

**“SR Systematics Rus”有限责任公司— 生产高效吸附剂的企业**

|  |  |
| --- | --- |
| 公司名称—项目发起人 | **“SR Systematics Rus”有限责任公司** |
| 项目名称和项目目的描述 | 建立在自然矿物海绿石的基础上生产出口导向粒状产品线企业。  目的：在海绿石基础上系列生产粒状产品，输出到国内和国外市场。  生产数量：12000吨/年。 |
| 项目实施国家和地点 | 俄罗斯 |
| 外国合作伙伴（如果有的话） |  |
| 知识产权保护水平 | 在海绿石基础上获得粒装产品专利技术 |
| 预期支持措施 | 投资 |
| 项目实施时间 | 24个月。 |
| 项目当前状态 | 研究技术过程，经过了检验鉴定并获得了结论。  产品少量试验生产—1吨/月  办理了在探明储量超过1500万吨海绿石矿产地开发权的证件。 |
| 项目主要阶段 | 工作设计，采购设备，安装和调试，生产并销售产品。 |
| 项目估值： | 投资为1.5亿卢布  产品年销售额为4亿卢布。 |
| 项目融资 | 份额 |
| 在项目实施过程中可能存在的风险 | * 产生额外（超过商业计划）购买原材料的必要性； * 费用通胀（原材料、载能体价格和其他费用的快速增长）； |
| 项目领导人联系方式： | “Eco Sorbent”有限责任公司总经理：  谢尔然托夫·维克多·根纳季耶维奇 手机：+7- 902-040-2804, +7-960-355-7674. E-mail: [serzhantov55@mail.ru](mailto:serzhantov55@mail.ru) |

**附件No13**

**叶卡捷琳堡彩色金属加工厂开放式股份公司**

**—在中国建立分支机构**

|  |  |
| --- | --- |
| 公司名称—项目发起人 | 叶卡捷琳堡彩色金属加工厂开放式股份公司 |
| 项目名称和项目目的描述 | 项目名称：在中国建立叶卡捷琳堡彩色金属加工厂开放式股份公司的分支机构  **项目战略目的：**带着铂族金属废品精制（金属精炼）及在中国境内制作成品的服务，在叶卡捷琳堡彩色金属加工厂100%加入或其精炼部门加入的情况下进入中国市场。 |
| 项目实施国家和地点 | 中国，吉林省，长春市 |
| 外国合作伙伴（如果有的话） | 吉林省华阳新型复合材料有限公司  注册地址：中国吉林省长春市济南大道3988号，邮编：130062 |
| 知识产权保护水平 | 知识产权100%属于俄罗斯方面。 |
| 预期支持措施 | 在中华人民共和国境内协助注册分公司并获取分公司开始活动的所有许可。 |
| 项目实施时间 | 整个项目开始、结束及其大阶段为2015年1月1日到2016年12月31日。  日历月数—24个。 |
| 项目当前状态 | 截至到2015年8月28日，已经签订了由叶卡捷琳堡彩色金属加工厂向吉林省华阳新型复合材料有限公司在建工厂供给装置套件供应合同。  计划在2015年底进行试验性供货。 |
| 项目主要阶段 | 1. 向中国市场供应叶卡捷琳堡彩色金属加工厂的产品—将产品供给项目合作伙伴吉林省华阳新型复合材料有限公司。  2. 在中国建立叶卡捷琳堡彩色金属加工厂开放式股份公司的分支机构  2.1 选择在中国市场推广的战略。  2.2 就在中国境内建立分支机构及考虑到已选择的战略制定商业计划。  2.3 为配置生产选择最有利地段。  2.4 根据启动计划挑选和购买设备。  2.5 雇佣和培训员工。保证在重要职位有叶卡捷琳堡彩色金属加工厂的专家。  2.6 根据启动计划安装和启动设备。  2.7 铂族金属废品试验批次精制。  2.8 从铂族金属中试制半成品和终端产品。 |
| 项目估值： | 5000万—1亿美元 |
| 项目融资 | 融资来源：叶卡捷琳堡彩色金属加工厂财政，吸引信贷资源 |
| 在项目实施过程中可能存在的风险 | 与国际市场上贵金属价格波动相关的*市场风险*，及在中国市场上的中国内部生产商和精炼企业及生产贵金属制品的俄罗斯和国际领导企业的竞争。  *外汇风险*（货币汇率的改变）。  *生产风险*（没有在规定期限完成订单，在叶卡捷琳堡彩色金属加工厂缺少必需的设备）  *法律风险*（海关法和贵金属流通法的改变）。 |
| 项目领导人联系方式： | 项目领导：安德烈·安德烈耶娃·米哈依洛维奇，叶卡捷琳堡彩色金属加工厂商务问题副总经理， 手机：7-929-219-56-51， 电话：7 (343) 311-46-02， E-mail: a.andreev@ezocm.ru。 |